

Key Account Executive til Ipectra

Vi har travlt i Ipectra og søger en proaktiv og resultatorienteret Key Account Executive, til at indgå i vores salgsteam og bidrage til den fortsatte vækst. Ipectra er en nordisk systemintegrator, der designer og servicere forretningskritisk it-infrastruktur. Med hovedkontor i Aalborg og kontor i København betjener vi kunder i Norden inden for service-provider netværk, enterprise virksomheder og i den offentlige sektor.

Stillingen

Som Key Account Executive bliver du ansvarlig for en række store og mellemstore kunder samt ansvarlig for at arbejde med nye kunder. Du tilrettelægger i høj grad selv dine salgsaktiviteter, både vedligeholdelsen af eksisterende kunder samt opdyrkningen af nye potentielle kunder.

Dine opgaver:

- Opbygning og vedligeholdelse af egen kundeportefølje
- Ansvarlig for hele salgsprocessen i tæt samarbejde med vores dedikerede tekniske team
- Rådgivning og præsentation af tekniske løsninger som positionerer vores løsning hos kunderne
- Primære ansvar for udarbejdelsen af større tilbud og udbud
- Aktiv deltagelse i udviklingen af nye koncepter og salgstillæg

Dine kommende kollegaer, består af dygtige specialister indenfor vores felt. Vi værdsætter en høj grad af integritet og et godt samarbejde – både i hverdagen og sammen med vores kunder.

Din profil

Som Key Account Executive kommer du med salgserfaring fra IT-branchen. Du er teknisk kompetent og trives på alle niveauer hos dine kunder, hvor fokus er opbygning og vedligeholdelse af langvarige relationer.

Vi forventer, at du:

- Arbejder målrettet og resultatorienteret med et højt drive
- Er god til at opbygge langvarige relationer på alle niveauer
- Trives med at tage ansvar og arbejder selvstændigt med en positiv energi
- Er en god kollega som aktivt bidrager til den gode stemning
- Behersker dansk og engelsk i skrift og tale på professionelt niveau

Vi tilbyder

En spændende og udfordrende stilling i et uformelt miljø med højt til loftet, hvor du får rig mulighed for selv at præge indholdet i din hverdag. Vi tilbyder gode udviklingsmuligheder, en attraktiv lønpakke inkl. pensions- og sundsordning, sociale arrangementer samt et moderne kontormiljø.

Næste skridt

Send dit CV til bkl@itectra.com. Ansøgninger behandles løbende og ansættelse sker snarest.

Vil du høre mere om stillingen, er du velkommen til at kontakte CEO, Brian Klovborg, på tlf. 41334580.

Din bopæl er ikke afgørende, men bør være i køreafstand til kontoret i Aalborg.