

## Key Account Executive til Itectra A/S

Vi søger en proaktiv og resultatorienteret Key Account Executive til en spændende og udfordrende stilling med masser af muligheder.

Itectra har siden 2008 designet, leveret og serviceret forretningskritisk IT-infrastruktur til datacentre, offentlige myndigheder, enterprise virksomheder og service provider netværk.

Vi er et firma i vækst grundet attraktive løsninger og skal nu bruge endnu en trusted advisor, der trives med at finde de helt rigtige løsninger til kunderne.

## Stillingen

Som Key Account Executive bliver du ansvarlig for at opdyrke og drive egen kundeportefølje – både via dit eksisterende netværk og gennem opsøgende salg. Du tilrettelægger i høj grad selv dine salgsaktiviteter, hvor vi naturligvis klæder dig på med den nødvendige produkttræning og løbende sparring.

Der er dygtige teknikere til rådighed for kundernes spørgsmål og til at understøtte salgsprocessen.

## Dine opgaver

- Identificering og udvælgelse af potentielle enterprise kunder
- Indledende kontakt og kontraktforhandling
- Præsentation og rådgivning af tekniske løsninger
- Aktiv deltagelse i udviklingen af nye koncepter og salgstiltag
- Løbende sikre, at du er opdateret omkring produkter og løsninger

## Din profil

Som Itectras nye Key Account Executive kommer du med mindst 3 års salgserfaring fra IT-branchen, gerne med solide salgsresultater fra din tidligere karriere. Du har et brændende ønske om at gøre en forskel i en mindre organisation, hvor du får en central rolle i den fremtidige vækst. Itectra er et team, der består af mange specialister. Vi værdsætter en høj grad af integritet og et godt samarbejde – både i hverdagen og sammen med vores kunder.

Herudover forventes det, at du:

- Arbejder målrettet og resultatorienteret
- Er god til at opbygge langvarige relationer
- Kan arbejde selvstændigt og trives med at tage ansvar
- Har god forretningsforståelse
- Behersker engelsk i både skrift og tale

## Itectra tilbyder

En spændende og udfordrende stilling i en virksomhed med en stærk iværksætterånd. Der er højt til loftet, og du får rig mulighed for selv at præge indholdet i din dagligdag. Virksomheden tilbyder gode udviklingsmuligheder for den rette person samt en attraktiv lønpakke, der modsvarer dine kvalifikationer. Din bopæl er ikke afgørende, dog ser vi gerne at du har din gang på kontoret i Aalborg minimum 1 dag om ugen. Se mere på [www.itectra.com](http://www.itectra.com). Kontakt administrerende direktør, Brian Klovborg på tlf. +45 41 33 45 80 eller mail [bkl@itectra.com](mailto:bkl@itectra.com) for spørgsmål.